

Москва, 7 ноября 2018

Эксперты считают, что Европа останется ведущим игроком ветроэнергетической отрасли в ближайшие 10 лет

С середины 2000-х годов ветроэнергетика динамично развивается. Быстрому росту отрасли способствует значительная государственная поддержка и высокая ценовая конкурентоспособность ветряной энергии, основанная на низких производственных издержках (по сравнению, например, с АЭС или угольными электростанциями). Китай, обошедший Европу по объемам использования солнечной энергии, пока не может занять лидерскую позицию в сфере ветроэнергетики, так как китайские производители ветряных турбин слишком сильно зависят от поддержки со стороны властных структур. Европе же удалось создать мощную и устойчивую глобальную экосистему со здоровой конкуренцией в области инноваций. Эксперты Soface считают, что благодаря щедрому госфинансированию и технологическому превосходству над ближайшими конкурентами Европа в ближайшие 10 лет будет удерживать статус ведущего игрока ветроэнергетической отрасли.

В 2019 развитие отрасли могут затормозить торговые войны и снижение объемов финансирования

Ветроэнергетика быстро растет благодаря постоянному снижению цен на ветрогенераторы (см. график), но в такой тенденции кроется значительная проблема: ценовое давление заставляет производителей работать с невысокой маржинальностью и ослабляет инвестиционный потенциал отрасли. Кроме того, цены на сырье растут, а значит, в скором времени вырастут и производственные издержки предприятий отрасли. В качестве основных факторов риска в отрасли можно выделить:

- Торговые войны

Ветрогенераторы производятся в основном из стали – это значит, что отрасль пострадает от июньского повышения импортных тарифов на сталь. В этом году рост тарифов на сырье не скажется на производителях, так как большинство сотрудничает с поставщиками на условиях, установленных еще до увеличения импортных пошлин, но в 2019 году цены наверняка пойдут вверх. При этом удорожание сырья не скажется на рыночной цене продукции, вместо этого возросшие затраты возьмут на себя сами производители – в ущерб объемам прибыли.

- Снижение объемов финансирования

До сих пор ветроэнергетика развивалась динамичными темпами не в последнюю очередь благодаря государственным субсидиям и возможности относительно легко получить финансирование. Учитывая ужесточение денежной политики США, прекращение программы количественного смягчения ЕЦБ и приостановку государственного субсидирования в некоторых странах, производителям станет сложнее получать доступ к ликвидности. В результате конкуренция в отрасли обострится, что вынудит игроков снова снижать цены. Аналитики Soface считают, что в индустрии произойдет ряд слияний, так как объединение мощностей позволит предприятиям достигнуть необходимых размеров для снижения производственных издержек до приемлемого уровня.

График

Средняя рыночная цена ветрогенераторов
(в долларах США на мегаватт мощности)



Источник: Bloomberg New Energy Finance

КОНТАКТНОЕ ЛИЦО

Лилия Винокурова – т. +7 (495) 785-57-10, п. lilia.vinokurova@coface.com

Coface: for trade – строим бизнес вместе

За 70 лет на рынке Coface зарекомендовал себя как один из мировых лидеров в сфере кредитного страхования и управления рисками. Цель Coface – быть самым гибким и динамичным партнером в области страхования кредитных рисков. Эксперты компании держат руку на пульсе мировой экономики и помогают успешно и безопасно вести бизнес 50 тысячам клиентов. Продукты и услуги Группы защищают компании от рисков и помогают предпринимателям принимать взвешенные решения как при торговле на внутреннем рынке, так и при осуществлении экспортных операций. В 2017 году в штате Coface насчитывалось 4100 сотрудников, работающих в 100 странах, а годовой оборот Группы составил 1,4 миллиарда евро.

www.coface.ru

Акции Coface SA котируются на парижской площадке биржи Euronext в секторе А.

Код ISIN : FR0010667147 / Тикер: COFA

